



Conseiller commercial

Nous recherchons un **Conseiller Commercial en Énergie Durable** pour renforcer l'équipe de notre filiale à **High Tech Solar**.

Le Conseiller Commercial travaillera principalement dans le **Brabant flamand** et le **Brabant wallon**.

À propos de HomeServe Belgique

HomeServe est un acteur majeur et reconnu dans le secteur des services pour la maison. Spécialisée dans **l'assistance, le dépannage, l'entretien et l'installation** des équipements de l'habitat, HomeServe simplifie la vie de ses clients en leur offrant des solutions fiables et rapides.

Présent dans plusieurs pays, HomeServe a développé en Belgique un réseau solide de professionnels qualifiés, garantissant des interventions de qualité dans les domaines de la **plomberie, de l'électricité, du chauffage, de la climatisation et des panneaux solaires**.

Notre mission est d'être le partenaire de confiance de nos clients pour assurer le confort, la sécurité et la durabilité de leur habitation. Nous nous engageons à offrir un service client d'excellence, en nous appuyant sur un **réseau local d'experts** et des équipes dédiées. En rejoignant HomeServe Belgique, vous intégrez une entreprise qui valorise l'expertise métier, l'innovation et la satisfaction client, tout en s'inscrivant dans une démarche d'amélioration de la performance énergétique de l'habitat.

Vos missions

- Vous êtes **l'expert en énergie** et le **premier point de contact** pour les clients potentiels (particuliers & B2B) intéressés par nos solutions durables.
- Vous écoutez activement les besoins des clients et proposez un **conseil personnalisé** sur les panneaux solaires, batteries domestiques et bornes de recharge.
- Vous suivez les leads de manière proactive (par téléphone et par e-mail), planifiez et effectuez des visites clients.
- Vous rédigez des **offres convaincantes** et concluez la vente grâce à votre sens commercial.
- Vous accompagnez le client de A à Z, depuis le premier conseil jusqu'à l'installation réussie, en garantissant une **expérience client irréprochable**.
- Vous collaborez étroitement avec nos équipes techniques et marketing afin d'optimiser les campagnes et partager les retours du marché.
- Vous jouez un rôle actif au sein de l'équipe commerciale en Flandre et en Wallonie, et vous partagez vos bonnes pratiques.

Le Profil que Nous Recherchons

- Vous disposez d'une **expérience confirmée** dans une fonction de conseil commercial ou de vente. Une expérience ou une forte affinité avec le secteur de l'énergie, les panneaux solaires ou les technologies durables est un atout majeur !
 - Vous êtes proactif(ve) et orienté(e) résultats, avec une mentalité «can-do»
 - Vous avez le sens du client dans votre ADN : vous créez facilement des relations et raisonnez en termes de solutions.
 - Vous communiquez de façon fluide et convaincante en **néerlandais et en français**.
 - Vous possédez un **permis B** et êtes disposé(e) à vous déplacer dans votre région.
 - Vous êtes curieux(se), désireux(se) d'apprendre et passionné(e) par la transition énergétique.
-

Ce que Nous Vous Offrons

- Une fonction stimulante avec un **impact direct sur la transition énergétique** en Flandre.
 - L'opportunité de travailler dans un secteur en plein essor et tourné vers l'avenir.
 - Un **package salarial compétitif**, complété par des bonus attractifs basés sur vos performances.
 - Une **voiture de société** avec une carte carburant/carte de recharge, un ordinateur portable et un smartphone.
 - Des **formations internes approfondies** sur nos produits, services et techniques de vente.
 - Un environnement de travail **humain et dynamique**, attentif à l'équilibre vie professionnelle / vie privée, avec de réelles perspectives d'évolution.
 - Des collègues sympathiques et un **esprit d'équipe positif** !
-

Et maintenant ?

Si vous vous dites « *c'est exactement ce que je cherche* », alors contactez-nous dès aujourd'hui :

 jobs@homeserve.be

 0472 34 05 56